

Reference: STAVOSPOL, s.r.o.

Dodavatel: GRiT

Produkt: Microsoft Dynamics NAV

Obor podnikání**Webové stránky**

<http://www.stavospol.cz>

Obrat

500 000 000 - 999 999 999 Kč

Popis činnosti

Společnost STAVOSPOL, s.r.o. vznikla dne 13. 3. 1991 jako projekční organizace a o dva roky později začala obchodovat se stavebními materiály. Za dobu své existence si dokázala vybudovat velmi dobré a silné postavení na trhu stavebnin reprezentované devíti prodejními středisky v České republice.

Výchozí situace před nasazením ERP

Byla nutná komplexní reimplementace ERP produktu MS Dynamics NAV.

Typ ERP

pro obchodní společnost

Typ provozu ERP

Na vlastním serveru

Dodání serveru

Požadují dodání

Počet uživatelů ERP

Více než 50 uživatelů

Rozpočet na ERP

Více než 1 milion Kč

Země implementace

Česká republika, Slovensko

Jazykové mutace

čeština, angličtina, slovenština

Napojení na stávající systémy

Reporting, E-shop

Nasazené řešení

Znovu nasazení ERP, efektně propojen s řešením CCV Stavebniny, BI a DMS. Díky tomu má nepřetržitý přehled více jak 200 userů na cca 20 pobočkách společnosti.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.

Přínosy po nasazení

Položková evidence zásob a pohybu zboží, sledování obrátky zásob. Dnes je možno detailně sledovat efektivitu jednotlivých sortimentních položek. To směřuje k optimalizaci maloobchodně nabízeného sortimentu a tím k poklesu zásob na maloobchodních prodejnách až o 15%.

Nový systém s sebou přinesl možnost vyhodnotit každý obchodní případ v okamžiku jeho vzniku, což velmi přispívá k udržení a zvýšení dosahované marže. Velmi jednoduše lze provádět tento druh obchodu, díky tomu, že systém obsahuje všechny potřebné informace. Je možné tento proces téměř automatizovat. Obsluha zde dosahuje vyšší produktivity a je schopna zpracovat o 30% více takovýchto obchodních případů.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.