

Reference: STAVOSPOL, s.r.o.

Supplier: GRiT

Product: Microsoft Dynamics NAV

Field of activity

Web pages

<http://www.stavospol.cz>

Turnover

500 000 000 - 999 999 999 Kč

Activity description

Společnost STAVOSPOL, s.r.o. vznikla dne 13. 3. 1991 jako projekční organizace a o dva roky později začala obchodovat se stavebními materiály. Za dobu své existence si dokázala vybudovat velmi dobré a silné postavení na trhu stavebnin reprezentované devíti prodejními středisky v České republice.

Initial situation before ERP deployment

Byla nutná komplexní reimplementace ERP produktu MS Dynamics NAV.

ERP type

for trade company

Type of ERP running

On own server

Server provision

I require provision

Number of users of ERP

More than 50 users

Budget for ERP

Over 1 mil. CZK

Implementation country

Czech republic, Slovakia

Language versions

Czech, English, Slovak

Connection to existing systems

Reporting, E-shop

Deployed solution

Znovu nasazení ERP, efektně propojen s řešením CCV Stavebniny, BI a DMS. Díky tomu má nepřetržitý přehled více jak 200 userů na cca 20 pobočkách společnosti.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.

Benefits after deployment

Položková evidence zásob a pohybu zboží, sledování obrátky zásob. Dnes je možno detailně sledovat efektivitu jednotlivých sortimentních položek. To směřuje k optimalizaci maloobchodně nabízeného sortimentu a tím k poklesu zásob na maloobchodních prodejnách až o 15%.

Nový systém s sebou přinesl možnost vyhodnotit každý obchodní případ v okamžiku jeho vzniku, což velmi přispívá k udržení a zvýšení dosahované marže. Velmi jednoduše lze provádět tento druh obchodu, díky tomu, že systém obsahuje všechny potřebné informace. Je možné tento proces téměř automatizovat. Obsluha zde dosahuje vyšší produktivity a je schopna zpracovat o 30% více takovýchto obchodních případů.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.