

Reference: PRO-DOMA, SE

Supplier: GRiT

Product: Microsoft Dynamics NAV

Field of activity

Web pages

<http://www.pro-doma.cz>

Turnover

1 500 000 000 Kč a více

Activity description

Initial situation before ERP deployment

Rychle rostoucí společnost bez pokrytí adekvátního ERP řešení.

ERP type

for trade company

Type of ERP running

On own server

Server provision

I require provision

Number of users of ERP

More than 50 users

Budget for ERP

Over 1 mil. CZK

Implementation country

Czech republic

Language versions

Czech, English

Connection to existing systems

Reporting

Deployed solution

ERP pro jednoho největších lídrů na českém trhu se stavebninami s více než 300 uživatel a mnoha desítkami prodejen.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.

Benefits after deployment

"Náš systém umožňuje mít kontrolu nejen nad tím, co se stalo, nebo momentálně děje, ale také nám umožňuje předvídat, co se stane. Je podporou růstu, prosperity a nebrání akvizicím. Jeho hlavní devizou je uživatelská přístupnost, schopnost zvládat procesy napříč obchodní sítí s jistotou a stabilitou. Tuto devizu pak podtrhuje jeho pravidelná inovace. Nepřímo tak určuje naši konkurenceschopnost, produktivitu a podporuje nás v dalším růstu." Petr Vaněrka, generální ředitel společnosti PRO-DOMA

Položková evidence zásob a pohybu zboží, sledování obrátky zásob. Dnes je možno detailně sledovat efektivitu jednotlivých sortimentních položek. To směřuje k optimalizaci maloobchodně nabízeného sortimentu a tím k poklesu zásob na maloobchodních prodejnách až o 15%.

Byla vytvořena vzorová prodejna, systém podporuje standardizaci procesů ve společnosti a tím přináší možnost efektivní a rychlé expanze.

Za jeden rok se rozšířila o 12 nových maloobchodních prodejen.

Nový systém s sebou přinesl možnost vyhodnotit každý obchodní případ v okamžiku jeho vzniku, což velmi přispívá k udržení a zvýšení dosahované marže. Velmi jednoduše lze provádět tento druh obchodu, díky tomu, že systém obsahuje všechny potřebné informace. Je možné tento proces téměř automatizovat. Obsluha zde dosahuje vyšší produktivity a je schopna zpracovat o 30% více takovýchto obchodních případů.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.